

الحقيبة التعليمية مادة العلاقات العامة

الجامعة التقنية الجنوبية المعهد التقني الإداري قسم تقنيات إدارة المكتب اعداد م.م جيهان علي



تعريف الطلبة بمفهوم العلاقات العامة وطبيعتها

تمييز العلاقات العامة عن المفاهيم المشابهة) الإعلان، التسويق (...

فهم أهمية العلاقات العامة في المؤسسات

تنمية القدرة على تحليل الجمهور وفهم سلوكه

الأهداف العامة للمادة



مفهوم العلاقات العامة

• تعرف العلاقات العامة بانها النشاط الذي يقوم على توطيد الثقة والتفاهم المتبادل بين طرفين ،الحاكم والمحكوم،القائد وشعبة،المؤسسة وجمهورها باختلاف انواعها سواء كانت حكومية او خاصة او تجارية او اجتماعية او سياسية او دينية و رياضية..



المفاهيم الأخرى ومفهوم العلاقات العامة

- مفهوم العلاقات الانسانية: ويقصد بها العلاقات بين بني البشر داخل المنظمات او خارجها.
- مفهوم العلاقات الصناعية:وتعني بين العاملين ورؤسائهم والرؤساء والادارة وكذلك العلاقات بين الادارة ونقابات العمال.
- مفهوم التسويق ويعني مجموعة من النشاطات التي تتم عبر برنامج يتكون من اربعة عناصر هي السلع والخدمات،التسعير،الترويج،المكان.

المبادئ الأساسية للعلاقات العامة وظيفة إدارية مستمرة ومخططة.

تقوم بين طرفين كلاهما مؤثر ومتأثر.

لا تقتصر على مؤسسات معينة.

العنصر الأخلاقي مهم في النشاط.

مسؤولية الإدارة العليا.

أهمية العلاقات العامة

تبرز أهمية العلاقات العامة، من خلال عملها في مراجعة القرارات العامة للمؤسسة في مختلف النواحي الإدارية والتسويقية، والتأكد من سلامتها من حيث أثرها على العاملين وجمهور المؤسسة والرأي العام بشكل عام، سواء أكان ذلك في المدى القصير أو في المدى البعيد، وواجبها في لفت نظر الإدارة العليا إلى السياسات والإجراءات التي لا تتفق مع مصلحة المؤسسة

أهداف العلاقات العامة

تحقيق السمعة الطيبة للمنظمة.

المساعدة في ترويج المبيعات.

كسب تأبيد الجمهور الداخلي. كسب ثقة الجمهور الخارجي.

وظائف العلاقات العامة

- العلاقات الحكوميّة: حيث تتولى العلاقات العامة مُهمة التواصل مع الهيئات الحكومية، والمؤسسات الرّسمية، للتنسيق لإقامة الفعاليّات وإدارتها.
- العلاقات المُجتمعيّة: ويُقصد فيها توجيه أنشطة العلاقات العامة نحو المُجتمع، بالحملات الترويجية للشركات الخدمية، والربحية،
- العلاقات الإعلامية: وهي العلاقات المستمرة بين المؤسسات أو الشركات ووسائل الإعلام الدولية والمحلية،
 العلاقات الدّاخلية: وهي العلاقات التي تضم علاقة المؤسسة بموظفيها والعاملين ضمن نطاق نشاطها،

PR





سؤال للمناقشة ما أهمية العلاقات العامة في تعزيز صورة المؤسسة لدى الجمهور الداخلي والخارجي؟



اولا: تنظيم أجهزة العلاقات العامة

التنظيم هو الإطار الذي تتحرك بداخله أية مجموعة بشرية نحو هدف محدد، وللتنظيم أهمية بالغة في نجاح المؤسسة وتحقيق خططها وأهدافها وأدائها للعمل بقدرة عالية. فهو الهيكل والأداة البشريتان والماديتان اللتان بوساطتهما يقام جهد منظم بناء على خطة مرسومة، وتوجيه المراحل المختلفة للجهود المرسومة والإشراف عليها من أجل تحقيق الهدف المنشود فالغرض من التنظيم هو تحديد أوجه النشاط اللازمة لتحقيق هدف معين أو خطة مرسومة، وتنظيم هذه الأوجه من النشاط في وحدات يمكن أن يقوم بها أفراد، مما يتطلب أن يقوم التنظيم الجيد على أصول ومبادئ علمية مع توافر العناصر الأتية:

وحدة هدف محدد متفق عليه.

وجود مجموعة من الأفراد بينها علاقة محسوسة.

اشتراك الأفراد في تحقيق الهدف.





ثانيا: طرق ممارسة نشاط العلاقات العامة

من الصعوبة وضع نظام معين أو تحديد طريقة ثابتة لممارسة نشاط العلاقات العامة في مؤسسة ما، فذلك يختلف من مؤسسة لأخرى حسب حجمها وطبيعة أهدافها ومسؤولياتها وأعمالها، ومدى تفهم الإدارة العليا لأهمية ودور نشاط العلاقات العامة. لكن المهم في جميع طرق ممارسة أعمال العلاقات العامة سواء كان شخصاً واحداً أو إدارة قسم أو شعبة، أن يكون موقع العلاقات العامة قريباً من الرئيس الأعلى للمؤسسة. وأن يكون القائم بالنشاط على اتصال مباشر بهذا الرئيس، لكن هناك حقيقة لا بد من التأكيد عليها، وهي أن ممارسة هذا النشاط في أية مؤسسة أو مشروع هي من مسؤولية جميع العاملين في المؤسسة. فالموظف في أية مؤسسة هو بمثابة المرآة التي تعكس سمعة المؤسسة وصورتها الحقيقية، وبالضرورة أن يعكس صورتها المشرقة إن كان ذلك فعلاً. وبهذه الحقيقة يجب أن يحرص الموظف في أية مؤسسة كانت، أن يكون خير ممثل قادر على توثيق الروابطوتعزيز الثقة وتحقيق التعاون بين المؤسسة وجمهورها.

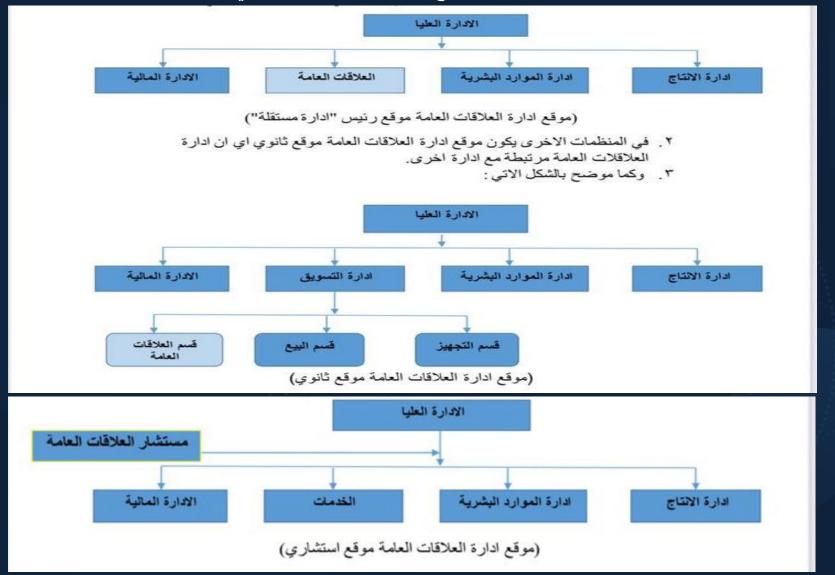


- يمكن تعريف المكاتب الاستشارية او المستشار الخارجي بأنه الجهة التي تقدم الاستشارة من قبل متخصصين وخبراء سواء كانت استشارة قانونية او ادارية او فنية او لها دور في التخطيط لاستراتيجي واعداد المشاريع وذلك بأضافة خبرات علمية وادارية وهندسية.
 - وظائف المستشار الخارجي:
 - تقديم المعلومات الصحيحة والدقيقة . تقديم المشورة للادراة العليا في المنظمة.
- تصميم شعار المنظمة وتطوير النماذج المصورة. تصميم واقامة المعارض والاشراف عليها.
 - عيوب المستشار الخارجي:
 - التكلفة الباهضة
 - قد يقوم المستشار الخارجي بتقديم حلول مثالية لكن يعيق على المنظمة تنفيذها.
 - عدم ارتياح ادارة العلاقات العامة بالمنظمة بالتعاون مع المستشار الخارجي.
 - التعامل مع اكثر من منظمة تتنافس مع بعضها في وقت واحد.

ثالثا: الاستشارة الخارجية

رابعا: موقع إدارة العلاقات العامة

هناك ثلاث اشكال لموقع ادارة العلاقات العامة في المنظمات



الاسلوب الثاني "اسلوب الاتصال النوعي" ويتم فيه توزيع العمل من قبل قسم العلاقات العامة حسب الجماهير النوعية التي لها علاقة مع المنظمة وخاصة الجمهور الخارجي المتمثل بجمعور المساهمين ، المجهزين ،والمستثمرين ... والخوكما موضح بالشكل الاتي: قسم ادارة العلاقات العامة جمهور المستثمرين جمهور جمهور المساهمين جمهور المجهزين المستهلكين (شكل يوضح اسلوب الاتصال النوعي) ○ الاسلوب الاول "اسلوب الاتصال العام" هو توزيع مسؤوليات قسم العلاقات العلمة على اساس وسائل الاتصال الجماهيري ويشمل قسم الصحافة وقسم الاذاعة والتلفزيون وقسم التخطيط الاعلامي. قسم ادارة العلاقات العامة قسم الاذاعة والتلفزيون قسم الصحافة قسم الاعلام (شكل يوضح اسلوب الاتصال العام)

خامساً: أساليب التنظيم الداخلي

سادسا: العوامل المؤثرة على موقع الإدارة

حجم الجمهور المستهدف الموارد المالية المتاحة

طبيعة نشاط المنظمة إيمان الإدارة العليا بأهمية العلاقات العامة

خصائص العاملين في العلاقات العامة

- صفات شخصية اللباقة، الشجاعة،
 الأناقة، الموضوعية
- مؤهلات علمية: الكتابة، الخطابة، الصحافة، الفهم والاطلاع.











سؤال للمناقشة

كيف يؤثر تنظيم إدارة العلاقات العامة وموقعها في الهيكل التنظيمي على نجاح أداء المؤسسة؟



الجمهور وأنواعه

مفهوم الرأي العام

• أنواع وتقسيمات الرأي العام

دور العلاقات العامة في تكوين الرأي العام

الفصل الثالث: الجمهور والرأي العام



- جماعة من الأفراد يتفاعلون حول مسألة معينة.
 - أنواع الجمهور:
- الجمهور الداخلي: الموظفون والعاملون داخل المؤسسة.
- الجمهور الخارجي: لا يرتبط مباشرة بالمؤسسة (عملاء، ممولون، إعلام، حكومة...).

اولا: الجمهور وأنواعه



ثانيا: مفهوم الرأي العام

الرأي العام هو ما يتفق عليه أفراد مجموعة معينة كلها أو غالبيتها من رأي إزاء مشكلة معينة أو موضوع معين من المواضيع الجدلية التي نحتمل وجهات نظر مختلفة.





رابعا: العلاقات العامة وتكوين الرأي العام ان لرجل العلاقات العامة مسؤولية واضحة اتجاه الجماهير فهو مسؤول عن دراستها وتفهمها، ومسؤول عن المساهمة في تكوين رأي عام حقيقي وسليم وإيجابي تجاه المنشأة، أو الجهة التي مثلها ومسؤول عن تقديم المعلومات الكافية لهذه الجماهير، وإقناعها عن طريق تنوير ها وتبصير ها بالدعاية الانفعالية الموجهة إلى غرائزهم، أو بالأكاذيب والتضليل، أو الصور المزيفة والإحصاءات المؤلفة، ومسؤول عن استخدام الوسائل والطرق المناسبة والمفيدة والمؤثرة.



سؤال للمناقشة

لماذا يُعد فهم الجمهور وأنواعه أمرًا ضروريًا لتكوين رأي عام إيجابي؟



اولا: مفهوم التخطيط

- نشاط عقلي إداري يوجه لاختيار الاستخدام الأمثل للطاقات.
 - يهدف لتحقيق أهداف معينة في فترة زمنية محددة.

فوائد ومزايا التخطبط

- التنبؤ بالمشكلات
- تحقيق دقيق للموارد البشرية والمادية.
- و إبراز أهداف العلاقات العامة بوضوح.
 - دعم اتخاذ القرارات والتقويم.
 - · الربط باستراتيجية المنظمة.
 - المساهمة الإيجابية في الأداء.
 - تفعيل الاتصال الداخلي.

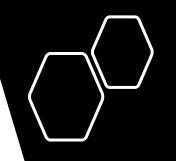
أنواع التخطيط في العلاقات العامة

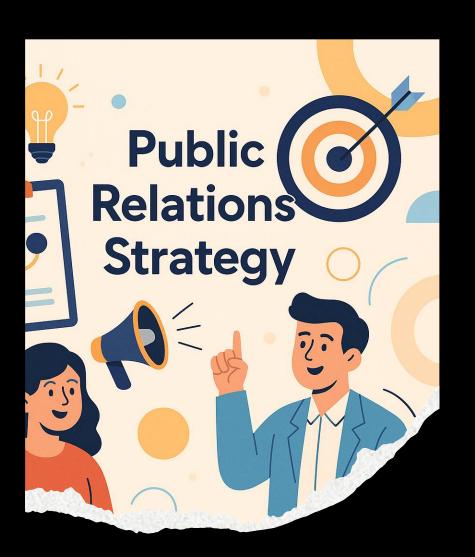
- التخطيط الوقائى: هو التخطيط الذى يبنى على دراسات مستفيضه وبحوث رشيدة ويستهدف غايات بعيدة تدور فى محيط إقامة علاقات وديه بين المؤسسه وجماهيرها.
- التخطيط العلاجبيهدف الى مواجهة الازمات والمواقف المفاجئه فهو تخطيط يتصف بالحركه ويقف متأهبا للنزول الى الميدان لمواجهة أى ازمه او موقف مفاجئ

مراحل عملية التخطيط

- تحديد الاهدافإن التخطيط السليم يبدا بتحديد الاهداف سواء الطويلة او المتوسطة او القصيرة المدى والتى تتداخل وتتكامل لتحقيق اهداف المنظمه المنشوده
- تحديد الجماهير: والهدف من تحديد الجمهور هو الوصول الى قطاعات المجتمع التي لها علاقه بأهداف الاتصال
 - و تحديد الوسائل والامكانات المتاحه
- استراتيجية العلاقات العامة التي تهدف كذلك الى تباين اساليب العمل في العلاقات العامه







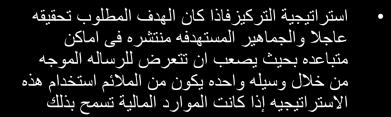
إستراتيجية العلاقات العامة

- يلجا المشتغلون بالعلاقات العامه الى مجموعة من الاستراتيجيات منها:
 - استراتیجیة الترکیز
 - استراتيجية التوقيت
 - استراتیجیة التریث
 - استراتيجية المفاجأه
 - استراتيجية المشاركه
 - استراتيجية ملتقى الطرق

إستراتيجية العلاقات العامة

 $\overline{\wedge}$

 $\wedge \wedge \wedge \wedge$



- استراتيجية التوقيت وتعتمد استراتيجية التوقيت على
 اختيار الوقت المناسب لإذاعة بيان سياسي أو إقرار
 اقتصادى أو اتخاذ إجراء ما لكسب تأييد جمهور
 معين.
- استراتيجية التريث وعدم التورط تلجأ المؤسسه الى هذه الاستراتيجيه اذا اكتشف القائمون علي امرها ان هناك حيله كيديه لاثارة الغبار حولها في صحيفه معينه وقد يفضل في بعض الاحيان ان يكون الردعلي هذا النوع من الحملات ايجابيا.

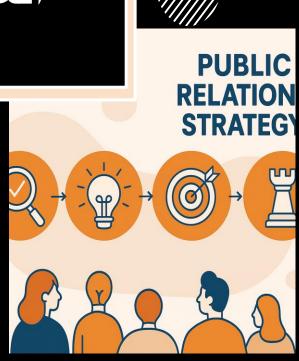


إستراتيجية العلاقات العامة

 $\overline{\wedge}$

 $\wedge \wedge \wedge \wedge$

- استراتيجية المفاجأه وهي تكون امر مألوف في اللحظات الاخيرة التي تسبق الانتخابات ، حيث يصبح لاي معلومه جديده وهامه تأثيرا حاسما في ترجيح كافة أحد المرشحين.
- استراتيجية المشاركه وتتبع بعض المؤسسات هذه
 الاستراتيجيه فتشجع الافراد على تقديم اقتراحاتهم
 وتسمح للعاملين باختيار ممثليهم فى مجلس الاداره ،
 وتتيح لهم الفرصه للتعبير عن ارائهم فى صحيفة
 المؤسسه ومطبو عاتها مما يعزز شعور هم بالانتماء.
- استراتيجية ملتقى الطرق وتقضى هذه الاستراتيجيه تنفيذ خطه مرسومه لاختيار المواسم والاماكن التى يلتقى فيها اكبر عدد من الناس لتقديم انشطة العلاقات العامه بالاضافه الى التعرف على الشخصيات ذات التأثير المتعدد الاتجاهات وتوثيق الصله به.



سؤال للمناقشة

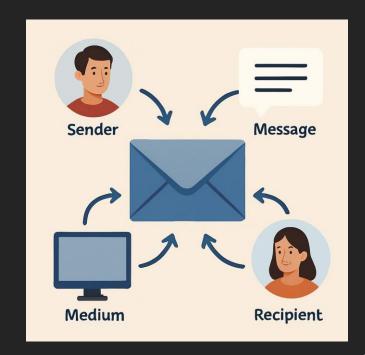
كيف يمكن للتخطيط السليم في العلاقات العامة أن يساعد المؤسسة في مواجهة الأزمات؟





اولا: مفهوم الاتصال ومكوناته

- الاتصال هو حقيقة أساسية للوجود الإنساني والعملية الاجتماعية، فهو الذي يجعل النفاعل بين أفراد المجتمع ممكناً، من خلال نقل وتبادل المعلومات بين أفراد ذلك المجتمع
- مكونات الاتصال يمكن حصر مكونات الاتصال ب:
- المرسل و هو الذي يبدأ عملية الاتصال وقد يكون هذا المرسل شخصاً أو مؤسسة.
 - المستلم ويقصد به مستقبل الاتصال.
 - الرسالة وهي تعبير عن مضمون معين يراد به نقل معناه إلى طرف ثان وهو المستلم.
 - الوسيلة وهي الأداة التي يتم استخدامها لإيصال المعلومات والأفكار بين أطراف عملية الاتصال.



مفهوم الاتصال ومكوناته



شكل يوضح مكونات عملية الاتصال

ثانيا: أقسام وسائل الاتصال في العلاقات العامة



الوسائل المباشرة: المحاضرات، الاجتماعات، الندوات.

الوسائل غير المباشرة: المذياع، التلفاز، الصحف.

الوسائل المقروءة :الكتب، المجلات، النشرات.

الوسائل المرئية : المعارض، الصور، السينما الصامتة.

الوسائل السمعية والمرئية :السينما، التلفاز، المؤتمرات.

الوسائل الصامتة: الإشارات، اللغة الجسدية.











رابعا:العلاقات العامة بالمجتمع المحلى:

يقصد بالمجتمع المحلي الاطار العام الذي تتحرك المنظمة في حدوده وتقع مسؤولية انشاء العلاقات الطيبة مع المجتمع المحلي على عاتق الادارة العليا للمنظمة والتي تحتاج الى معاونة وارشاد جهاز العلاقات العامة حيث تمدها بالمشورة والنصيحة لدعم حملات المنظما المجتمع المحلي وتوثيق الروابط بينهما .



1,11 or 280 0,000 0= 10118 220 (3) 0100 161 الموضوع التاريخ: / / . (1) 2/ 2 1 historial 6/2 2/ 100 llee 120 e /0 عو المرك الثانية من خطيط العلامات العامة بعدف الى وقع اسرات علامة المراج والمعرف لغلف بلا قبة ودية نين الله عن والمعلامة at with in the strains sould in a con in adding في و فاع النوامة الزيمة نواح اله الله النواح دون هو رتان الموجور والعي الى تعقيقها والعاد لكانه المسلمة انست

0-1-10-1

الاختبار ات

س/عرف التخطيط واذكر اهم الفوائد والمزايا

(CE. 1 1 Siacions سواهنا ليمجودة مد السور سيديث التي سيدم و العلاقات 3.90 75 2 2 juy 2018 > 25 2011) entitive of the state of the st Alugara of Classins as Into price 1980 1 to - Company Company حريد المراج المر west for a sure of the sure of aus de la comp a 51 mg/ 2000

الاختبارات

• س/هناك مجموعة من الاستراتيجيات في العلاقات العامة ،اذكرها مع شرح اثنان .

(7-1) (1-1) فاطرة مكن (ت- د) (مما كو) التاريخ / / ۲۰۲ ت ا- اسم تفت المولانية also l'est gent cisquellipish ou sti للرجال البيع حوراً الما أمّا إلى المستقالين البيف ذلك من الما الم

الاختبارات

- س/ماهي اهداف برامج العلاقات العامة للموردين؟
- س/لرجال البيع دورا هاما في اقناع المستهلكين ،كيف ذلك ؟وضح من خلال الشرح.

لبرار سيهر عمان S lest i color colores letters sous colores It in one one in a six as all of a class as i علزم أن خلافة أفراد المرعة وعامات حدد أن حرق abilities elites elites en liverio delenio de letto To go sold talk included foresigners the injuried / Will a culled con Mary To 5 Will, inglut of als & Tongs pull in Till Park 5 cd-61 grable, major order of the state of the

الاختبارات

- س/ماهي اهداف برامج العلاقات العامة للموردين؟
- س/لرجال البيع دورا هاما في اقناع المستهلكين ،كيف ذلك ؟وضح من خلال الشرح.

التعليم المدمج







العلاقات العامة

ادارة المكتب

🛱 إعادة النشر

م إشعار جديد

م م جيهان علي تم التعديل في ١٠... تم النشر في ١١ مايو (تم التعديل في ١...

السلام عليكم طلاب يوم الاربعاء راح يكون عندكم كوز من صفحة ١٨ الى نهاية المادة درسوا زين ومااريد غياب

تعليق واحد مرئي للجميع

م،م جیهان علي م.م ۲۸ أبریل

السلام عليكم طلاب محاضرتنا يوم الاربعاء القادم راح تكون من صفحة ١٢٧الى العلاقات العامة بالمجتمع المحلي

تعليق واحد مرئي للجميع

التعليم المدمج

م.م جيهان علي ۲۰ أبريل

السلام عليكم طلاب محاضرتنا يوم الاربعاء القادم ان شاء الله راح تكون من العلاقات العامة مع جمهور الموردين الى العلاقات العامة بجمهور المستهلكين

...

إضافة تعليق مرئي للجميع

م.م جيهان علي ۷ أبريل

السلام عليكم طلاب محاضرتنا يوم الاربعاء من صفحة ١٨ الى العلاقات العامة مع جمهور الموردين ماداخلة

إضافة تعليق مرئى للجميع

م.م جيهان علي ۲۷ مارس

السلام عليكطلاب شعبة ال ج-د محاضرتكم تبلش الساعة ١٢ اريد الكل متواجدين بهذا الوقت

إضافة تعليق مرئي للجميع



م.م جيهان علي ٢٦ مارس

السلام عليكم طلاب محاضرتنا غداً راح تكون من اهمية العلاقات الداخلية مع العاملين الى صفحة ١٨ماداخلة

إضافة تعليق مرئى للجميع

م.م جيهان علي ۲۶ مارس

السلام عليكم طلاب ضيفو لمحاضرة يوم الاربعاء القادم موضوع العلاقات العامة مع جمهور العاملين الى صفحة ١٣ ماداخلة

إضافة تعليق مرئي للجميع

م مم جيهان علي ۱۹ مارس

السلام عليكم طلاب محاضرة غداً راح يكون واجبكم من الوسائل السمعية الى العلاقات العامة مع جمهور العاملين ماداخل

إضافة تعليق مرئي للجميع

التعليم المدمج

التعليم المدمج

م.م جیهان علي ۱۳ مارس

السلام عليكم طلاب المحاضرة القادمة راح يكون التحضير من مفهوم الاتصال ومكوناته الى ص۷ ماداخلة

إضافة تعليق مرئي للجميع

م.م جيهان علي ٢٤ نوفمبر ٢٠٢٤

السلام عليكم طلاب هذه مادة العلاقات العامة كل طالب بيكم يسحبها حتى تكونون ان شاء الله جاهزين للمحاضرة القادمة

- مادة العلاقات العامة.pdf
 - m العلاقات العامة pdf.2

إضافة تعليق مرئي للجميع

